

BREVET PROFESSIONNEL

COIFFURE

SESSION 2025

U42 – Management et gestion d'un salon

CORRIGÉ

Ce document comporte 6 pages numérotées de 1/6 à 6/6.

BREVET PROFESSIONNEL COIFFURE	25-BP-P-COIF-U42-MEAG1C	CORRIGÉ	Session 2025
ÉPREUVE E4/U42 : Management et gestion d'un salon de coiffure	Durée : 3 heures	Coefficient : 3	Page 1 / 6

Récapitulatif des documents

Le candidat doit répondre sur les annexes 1 à 5.

N° dossier	Thèmes	Documents à consulter	Annexes à compléter	Barème
1	Choix d'implantation du salon	1, 2	1	10 pts
2	Plan de financement	3	2	14 pts
3	Sélection du fournisseur	4, 5	3	14 pts
4	Le recrutement	6, 7	4	12 pts
5	Détermination du prix de vente d'une prestation		5	10 pts
TOTAL				60 pts

DOSSIER 1 : Choix d'implantation du salon

10 points

ANNEXE 1

- 1.1 Déterminer le potentiel de la zone de chalandise. Vos résultats seront arrondis au centième le plus proche. **8 pts** (soit 1 pt par ligne)

Données	Calculs	Résultats
Nombre de ménages	$16\,525 \div 2,5$	6 610 ménages
Revenu annuel disponible total des ménages	$73\,430 \times 0,37 \times 6\,610$	179 587 751,00 €
Dépenses totales des ménages pour la coiffure	$179\,587\,751 \times 0,02$	3 591 755,02 €
Attraction commerciale	$3\,591\,755,02 \times 0,03$	107 752,65 €
Évasion commerciale	$3\,591\,755,02 \times 0,25$	897 938,76 €
CA prévisionnel de la zone	$3\,591\,755,02 + 107\,752,65 - 897\,938,76$	2 801 568,91 €
Chiffre d'affaires de la concurrence	$36 \times 75\,600$	2 721 600,00 €
CA prévisionnel du salon	$2\,801\,568,91 - 2\,721\,600$	79 968,91 €

- 1.2 Analyser le chiffre d'affaires prévisionnel.

2 pts

Bien que le chiffre d'affaires prévisionnel soit inférieur à la moyenne française (80,5K annuel), nous sommes un peu au-dessus de la moyenne des concurrents directs (presque 80K contre 75,6K par an).

Accepter toute réponse en cohérence avec les données documentaires et le CA prévisionnel calculé par le candidat. 1 point maximum si le document 2 n'est pas mentionné.

ANNEXE 2**2.1** Compléter le plan de financement.**12 pts** (soit 1 pt par chiffrage)

Besoins		Ressources	
Intitulé	Montant en euros	Intitulé	Montant en euros
Pas de porte	70 000	Apport de Marie CHILL	70 000
Frais d'acte et d'enregistrement	3 000	Apport personnel	10 000
Frais d'aménagement du local	40 000	Emprunt	61 700
Équipement et matériel	17 000		
Stock de produits et consommables	3 200		
Besoin de trésorerie	6 000		
Communication et marketing	2 500		
TOTAL	141 700	TOTAL	141 0

2.2 Justifier le calcul du prêt demandé.**1 pt**

Il s'agit de faire la différence entre les besoins et les ressources constituées des apports de Marie CHILL et du candidat : $141\,700 - 80\,000 = 61\,700$ €.

2.3 Indiquer deux garanties que la banque peut exiger dans le cadre de ce prêt.**1 pt** (0,5 pt par réponse)

- ▶ Hypothèque
- ▶ Nantissement
- ▶ Caution personnelle

ANNEXE 3

3.1 Compléter le tableau de comparaison des propositions du fournisseur. **11 pts** (soit 0,5 pt par case)

Référence fauteuil	MBX1043	FLYNN	MHG-HL
Prix unitaire HT	400,00 €	750,00 €	780,00 €
Montant de la remise	$400 \times 0,15$ = 60,00 €	$750 \times 0,35$ = 262,50 €	$780 \times 0,2$ = 156,00 €
Frais de transport	45,00 €	/	/
Montant net HT	$400 - 60 + 45$ = 385,00 €	$750 - 262,5$ = 487,50 €	$780 - 156$ = 624,00 €
Montant TTC	$385 \times 1,2$ = 462,00 €	$487,5 \times 1,2$ = 585,00 €	$624 \times 1,2$ = 748,50 €
Durée de garantie	1 an	2 ans	1 an
Conditions de paiement	30 jours fin de mois	Au comptant à la commande	30 jours fin de mois
Délai de livraison	7 à 14 jours	3 jours	7 jours

3.2 Choisir le fauteuil qui paraît le plus adapté en justifiant ce choix. **3 pts** (1 pt par argument)

Je choisis le fauteuil FLYNN pour les raisons suivantes :

- **Livraison en 3 jours**, ce qui correspond à l'attente sur le délai (moins de 1 semaine) ;
- **En termes d'image**, ce fauteuil est un bon mix entre les deux autres ;
- **Garantie 2 ans** alors que les deux autres fauteuils sont garantis 1 an ;
- **Son prix est plus élevé** que le premier fauteuil, mais le tarif n'est pas une attente importante par rapport au délai de livraison et la garantie.

Accepter toute réponse cohérente (au moins deux critères) par rapport aux attentes de Marie CHILL (document 4).

ANNEXE 4

4.1 Compléter le tableau de comparaison des candidatures.

9 pts (1 pt par case)

CANDIDATS	Maëva BRAVIN	Steven MARQUES	Delphine GIRAULT
Formation	Baccalauréat scientifique CAP Coiffure BTS Coiffure Permis B	CAP Coiffure MC Coiffure Homme Permis B	CAP Coiffure BP Coiffure
Expérience professionnelle	Quelques expériences de stage	4 ans en salon Auto-entrepreneur depuis 2020	2 ans d'expérience en salon
Observations	Candidate dynamique mais peu d'expérience professionnelle	Bonne expérience professionnelle en coiffure Femme ET Homme	Expérience professionnelle suffisante mais n'a pas le permis de conduire

4.2 Choisir le candidat qui vous semble correspondre le mieux à vos attentes. Justifier ce choix.

3 pts (soit 1 pt par critère)

Je choisis Steven car c'est le candidat qui correspond le mieux à nos attentes :

- Expérience professionnelle solide sur la coiffure Femme ET Homme ;
- Niveau de qualification attendu + MC spécialisé dans la coiffure Homme ;
- Détenteur du permis B ;
- Bonne présentation.

Accepter les réponses expliquant les raisons pour lesquelles Maëva et Delphine ne correspondent pas aux attentes :

- Maëva : faible expérience professionnelle
- Delphine : ne possède pas le permis de conduire

ANNEXE 5

- 5.1 Déterminer le coût de revient de la prestation et son prix de vente TTC, en tenant compte d'un coefficient multiplicateur de 2. **5,5 pts** (soit 0,5 pt par case)

Éléments	Détail des calculs	Montants en €
Matières premières : 0,05 litre de shampoing (prix au litre : 16 €)	$16 \times 0,05$	0,80
Énergie : Électricité – 15 minutes d'utilisation, sèche-cheveux + tondeuse consommant 1,5 kWh (prix du kWh : 0,24 €)	$(1,5 \times 0,24) / 4$	0,09
Main d'œuvre : - Temps nécessaire pour le shampoing : 5 mn - Temps nécessaire pour la coupe : 15 mn - Temps nécessaire pour la taille de barbe : 5 mn Taux horaire : 25 € charges sociales comprises	$25 \times 25 \div 60$	10.42
Frais affectés et charges diverses : Chauffage, assurance, eau, linge : 3,22 €		3,22
COÛT DE REVIENT TOTAL HT	$0,8+0,09+10.42+3,22$	14.53
Prix de vente TTC (arrondir à l'entier le plus proche)	14.53×2	29.06 Soit 30,00€

- 5.2 Calculer la marge unitaire dégagée.

2 pts

$$30/1,2 = \underline{25 \text{ €}}$$

$$\text{Marge unitaire} = 25 - 14.53 = \underline{10.47 \text{ €}}$$

Prendre en compte les résultats du tableau réalisé par le candidat.

- 5.3 En tablant sur un chiffre d'affaires TTC annuel de 80 000 € et sachant que cette nouvelle prestation représenterait 8% de ce chiffre d'affaires, calculer le nombre de prestation à réaliser sur l'année.

2,5 pts (calcul : 1,5 pt ; résultat 1 pt)

$$\underline{80\,000 \times 0,08 / 30} = 213 \text{ prestations}$$